

ZIP大阪 商談申込用紙

Application form for Negotiation in ZIP Osaka

受付順位:		年	月	日
出品番号 Lot No.	車名 Car name			

購買店•Buyer

会員番号	携带番号
Pos No.	Cellphone
会社名	担当者名
Company Name	Personal Name
購入希望額 Suggested price for Negotiation	¥ , , 000
【備考Note】	•

注意事項

- * 商談最低申込金額は調整入力価格の5万円下からとなります。
- * 商談順位は最終応札者の方が優先となります。
- * 商談する車輌は必ず良く下見の上お申込ください。
- * 各商談に関して、出品店の了解がとれた時点で成約とします。
- * 商談申し込みを受領した時点で、取り消しはできませんので、訂正やその他、十分確認の上、お申し込みください。
- * 購買店が提示した金額と出品店が希望する金額が合致し、商談が決定の際は、商談手数料が加算されます。

Notice

- * The minimal negotiation price should be made the price under 50,000yen from arranged price set by our conductor.
- * The last bidder has the right to commence its negotiation first on each vehicle.
- * It would be better to check out the vehicle well before each negotiation.
- * Each item can be contracted when getting the agreement with the seller.
- * Each item can never be canceled as it would be received once. It could be better that all of corrections and something important should be confirmed in advance.
- * Negotiaton charge should be added to the purchase fee and selling fee respectively in each contract.

出品店 · Seller

会員番号 Pos No.		携帯番号 Cellphone	
会社名 Company Name		担当者名 Personal Name	
商談希望額 Suggested price for Negotiation	¥	,	, 0 0 0
【備考Note】			
出品店サイン Seller's Signature		落札店サイン Buyer's Signature	
<u>決定金額</u> Concluded for	¥	,	, 0 0 0