



ZIP東京 商談申込用紙

Application form for Negotiation in ZIP Tokyo

受付順位:		年	月	日
出品番号 Lot No.		車名 Car name		

購買店・Buyer

会員番号 Pos No.		携帯番号 Cellphone	
会社名 Company Name		担当者名 Personal Name	
購入希望額 Suggested price for Negotiation	¥ , 000		
【備考Note】			

注意事項

- * 商談最低申込金額は調整入力価格の5万円下からとなります。
- * 商談順位は最終応札者の方が優先となります。
- * 商談する車輛は必ず良く下見の上お申してください。
- * 各商談に関して、出品店の了解がとれた時点で成約とします。
- * 商談申し込みを受領した時点で、取り消しはできませんので、訂正やその他、十分確認の上、お申し込みください。
- * 購買店が提示した金額と出品店が希望する金額が合致し、商談が決定の際は、商談手数料が加算されます。

Notice

- * The minimal negotiation price should be made the price under 50,000yen from arranged price set by our conductor.
- * The last bidder has the right to commence its negotiation first on each vehicle.
- * It would be better to check out the vehicle well before each negotiation.
- * Each item can be contracted when getting the agreement with the seller.
- * Each item can never be canceled as it would be received once. It could be better that all of corrections and something important should be confirmed in advance.
- * Negotiation charge should be added to the purchase fee and selling fee respectively in each contract.

出品店・Seller

会員番号 Pos No.		携帯番号 Cellphone	
会社名 Company Name		担当者名 Personal Name	
商談希望額 Suggested price for Negotiation	¥ , 000		
【備考Note】			

出品店サイン Seller's Signature		落札店サイン Buyer's Signature	
決定金額 Concluded for	¥ , 000		

商談専用・Negotiation FAX 03-3878-7415

ZIP東京 商談専用 TEL 03-6663-9592